



Il Credito per tutte le esigenze
del Franchising

Summary

Il presente documento indica l'azione di Sistema delle società operanti nell'ambito del Credito di Confesercenti Nazionale a favore delle imprese in *franchising*.

L'obiettivo è soddisfare le esigenze di credito espresse e latenti degli attori della filiera del *Franchising* (*Franchisor* e *Franchisee*).

Nello sviluppo del presente documento sono state tenute in considerazione le specificità operative e le normative nazionali che governano l'operatività delle società del Sistema Confesercenti (Commerfin, Cosvig ed Italia Comfidi).

Per sollecitare un incontro informativo contattare:

federfranchising@confesercenti.it

06 472 5151

06 472 5421

Gli attori



Federfranchising nasce con la consapevolezza che il sistema dell'affiliazione è un sistema unitario il cui successo è garanzia solo se entrambi i partner sono soddisfatti della reciproca collaborazione. Federfranchising è una realtà unica nel panorama associativo in quanto vede insieme *franchisor* (affiliante) e *franchisee* (affiliato) con l'obiettivo di rappresentare ed essere punto di riferimento per entrambi.



Commerfin svolge una funzione ponte tra le imprese e gli intermediari bancari rilasciando garanzie dirette "a prima richiesta" a valere sul patrimonio ed è Confidi Autorizzato a certificare il merito di credito delle imprese presso il Fondo Centrale di Garanzia ex L. 662/96. Confidi non vigilato dalla Banca d'Italia trova nell'art. 13 D.Lgs. 269/2003 e nell'art. 5 del DM 53/2015 le fonti normative della propria operatività. Inoltre, Commerfin assiste le PMI nei processi di internazionalizzazione con SIMEST.



Cosvig è la struttura specializzata per l'accesso al credito per le PMI con la Garanzia diretta da parte del Fondo Centrale di Garanzia ex L. 662/96. Inoltre, Cosvig svolge un ruolo di consulenza aziendale alle PMI per l'accesso alle misure agevolative nazionali quali Legge Sabatini, Ismea, Microcredito Tub, etc.

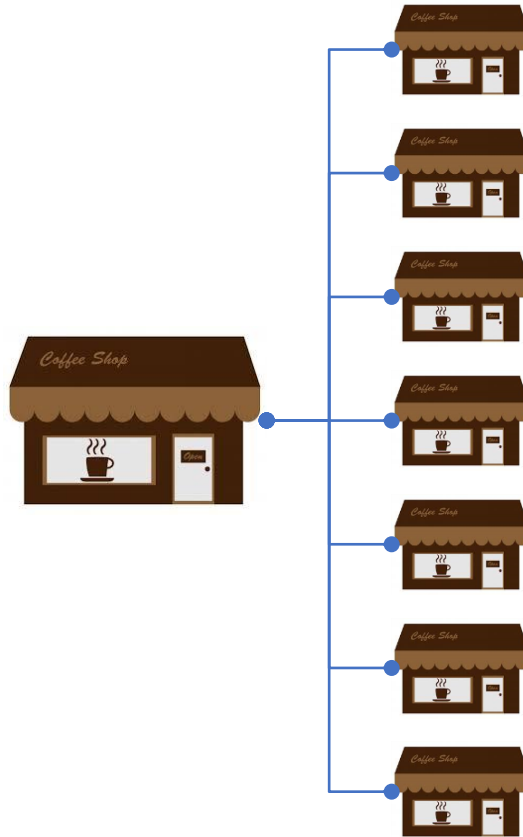


Italia Comfidi è il primo Confidi, con un'operatività nazionale, espressione di un'Associazione datoriale, Confesercenti, vanta una solida dotazione patrimoniale e rilascia garanzie alle PMI che necessitino di una professionale assistenza nell'accesso al credito bancario. Confidi vigilato dalla Banca d'Italia trova nell'art. 13 D.Lgs. 269/2003 e nell'art. 106 del Tub le fonti normative della propria operatività.



Le esigenze del Franchising

Il Franchisor presenta tipicamente esigenze di finanziamento per investimento in sviluppo aziendale (*operations*, marketing e comunicazione, etc.), liquidità per lo sviluppo delle strategie (marchi, brevetti, etc.), anticipazioni per fornire ai *franchisee*, etc.



Il Franchisee tipicamente presenta esigenze collegate al pagamento della *entrance fee*, all'investimento iniziale (attrezzature, ristrutturazione locali, etc.), acquisto scorte, pagamento IVA, liquidità iniziale, etc.

Offerta per «Franchisee»

Esigenza	Quale strumento?	Cosa finanzia?	Quali vantaggi?	Chi ti aiuta?
Investimento iniziale		<ul style="list-style-type: none"> ▪ impianti e macchinari, ▪ attrezzature industriali e commerciali, ▪ “altri beni” ovvero spese classificabili nell'attivo dello stato patrimoniale (voci B.II.2, B.II.3 e B.II.4 dell'art. 2424 del c.c.), ▪ software e tecnologie digitali 	<p>Contributo in conto interessi pari al:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ 2,75% per gli investimenti ordinari ▪ 3,575% per gli investimenti in tecnologie cd. “industria 4.0” 	
Fideiussione per locazione immobili / Fideiussione commerciale vs Franchisor		<ul style="list-style-type: none"> ▪ deposito su locazione locali commerciali, ▪ garanzia a <i>Franchisor</i> per prime forniture 	<p>Garanzia a prima richiesta patrimoniale senza accesso al canale bancario e/o assicurativo.</p>	
Liquidità		<ul style="list-style-type: none"> ▪ IVA su investimenti, ▪ anticipo forniture, ▪ scoperto c/c 	<p>Garanzia a prima richiesta patrimoniale riassicurata e controgarantita al FCG</p>	

Attraverso gli strumenti offerti da Federfranchising il **Franchisor** può formulare la seguente «offerta integrata» ai propri *Franchisee*:



€ **50.000** – **500.000** per acquisto attrezzature, arredamenti, impianti/apparecchiature di riscaldamento e condizionamento comprese le relative opere murarie per le installazioni, *software, hardware*, etc.

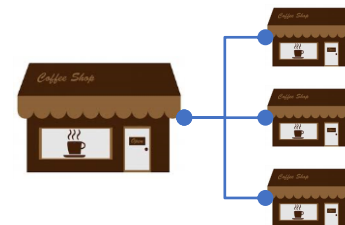


€ **6.000** – **100.000** di fideiussione a garanzia dei primi 6 canoni di locazione dell'immobile all'interno del quale viene avviata l'attività.



€ **10.000** – **100.000** di finanziamento bancario per liquidità iniziale (anticipo scorte, IVA, etc.) assistito da garanzia a prima richiesta patrimoniale riassicurata e controgarantita dal Fondo Centrale di Garanzia.

Una cassetta degli attrezzi integrata per offrire **valore aggiunto** al franchisee e **tranquillità** al franchisor



Offerta per «Franchisor»

Esigenza	Quale strumento?	Cosa finanzia?	Quali vantaggi?	Chi ti aiuta?
Investimenti produttivi (operations, marketing e comunicazione, etc.)	 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ sviluppo marchio e brevetti, ▪ attrezzature industriali e commerciali, ▪ software, hardware, etc. 	<p>Se Sabatini contributo in conto interessi.</p> <p>Se Banca sconto sul pricing con presenza di garanzia Confidi controgarantita dal Fondo Centrale di Garanzia ex L. 662/96</p>	  
Liquidità		<ul style="list-style-type: none"> ▪ IVA su investimenti, ▪ anticipo forniture a franchisee, ▪ scoperto c/c, ▪ etc. 	<p>Garanzia a prima richiesta patrimoniale riassicurata e controgarantita al Fondo Centrale di Garanzia ex L. 662/96</p>	 
Internazionalizzazione		<ul style="list-style-type: none"> ▪ Inserimento Mercati ▪ Studi di fattibilità ▪ Assistenza tecnica ▪ Partecipazione a Fiere e Mostre 	<p>Finanziamenti pluriennali al tasso dello 0,08%</p>	

Attraverso gli strumenti offerti da Federfranchising il **Franchisor** può far crescere la propria attività e la propria rete mediante il corretto mix di strumenti agevolativi nazionali e finanziamento bancario:



€ 50.000 – 500.000 per acquisto attrezzature e macchinari, software ed hardware, etc.



€ 50.000 – 200.000 finanziamento per investimenti (non agevolabili con la Legge Sabatini).

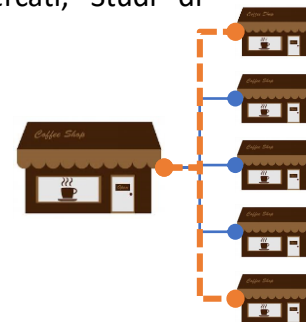


€ 10.000 – 100.000 affidamento per IVA su investimenti, anticipo forniture a franchisee, scoperto c/c, etc.



€ 50.000 – 1.000.000 finanziamento per Inserimento Mercati, Studi di fattibilità, Assistenza tecnica, Partecipazione a Fiere e Mostre.

Un **franchisor** forte può far crescere la propria rete



La casa dei *franchisor* e dei
franchisee

FEDERFRANCHISING
FEDERAZIONE
ITALIANA
FRANCHISING



COMMERFIN
Garantiamo noi.

COVIG

ITALIACOMFIDI
PIÙ CREDITO ALLA TUA IMPRESA

La squadra dei professionisti
per l'accesso al credito