

APRIRE UN FRANCHISING È FACILE.

**COSTRUIRE UNA RETE
CHE FUNZIONA È...
UN'ALTRA STORIA!**

**Un contratto non crea una rete.
Un marchio non crea una rete.
Nemmeno un buon prodotto,
da solo, la crea.**

**Servono metodo, organizzazione,
selezione e soprattutto un modello
che possa essere replicato.**



Dal progetto alla rete.

***L'esperienza non si racconta.
Si dimostra.***