SD24
SOLUZIONE debiti24

SCHEDA TECNICA

PROGRAMMA PARTNER SD24 · FORMULA PARTNER

Partner SD24

Apri un ufficio Partner SD24 nel tuo territorio. Il marketing lo fa SD24: tu segui il cliente, il legale SD24 gestisce la pratica.

3	12	24.000+	1,25 mld €
sedi dirette Roma, Napoli, Milano	Partner attivi sul territorio	famiglie e imprese aiutate	di debiti esaminati dalla nascita

Il modello in breve

MARCHIO E SOCIETÀ
SD24 · Soluzione Debiti 24 S.R.L.

ATTIVITÀ
Consulenza e gestione del debito per privati e imprese

STORIA
Gruppo attivo dal 2020. Rete Partner dal 2025

DURATA DEL CONTRATTO
36 mesi, poi rinnovo tacito di anno in anno

TERRITORIO
Assegnato, circa 100-150.000 abitanti. Non in esclusiva

REQUISITI
Partita IVA. Nessuna abilitazione: le attività riservate restano ai professionisti SD24

Investimento

FEE DI INGRESSO
6.990 €
+ IVA, una tantum
5 giornate di formazione, manuale operativo, kit brand e account attivati

PIANO BASIC
990 €
+ IVA al mese
Lead, CRM e gestionale, assistenza, formazione

PIANO PREMIUM
1.790 €
+ IVA al mese
Stessi servizi del Basic, con il 100% della 1ª fase

Investimento iniziale: la fee di ingresso. Poi il canone del piano scelto.

Come guadagni

	Basic	Premium
1ª fase Report e preventivo · ticket medio 400 €	Prime 3 del mese al 100%, dalla 4ª il 50%	100%, sempre
2ª fase Incarico · valore medio 5.000 €	35% · 1.750 €	35% · 1.750 €

Il Partner fattura e incassa la 1ª fase. Sulla 2ª fase la quota matura sugli incassi effettivi di SD24 e arriva entro 5 giorni dall'approvazione del rendiconto mensile. Il contenzioso legale resta fuori dalle retrocessioni.

UN MESE A REGIME
20 contratti di 1ª fase, ticket medio 400 €. Netto dopo il canone.

Basic	**3.610 €**
Premium	**6.210 €**

Da 8 contratti al mese conviene il Premium. La 2ª fase si aggiunge.

SD24
SOLUZIONE debiti24

PARTNER SD24

Cosa ti dà SD24

Formazione di avvio
5 giornate in diretta online

Formazione settimanale
Con tutta la rete, ogni mercoledì

Academy SD24
22 video, 35 documenti e test finale con attestato

Lead SD24
Campagne sui social geolocalizzate nella tua zona, incluse nel canone. Volumi variabili con mercato e stagionalità

Strumenti
Sistema Unificato, CRM e gestionale, email aziendale

Legale e assistenza
Il legale SD24 sulle pratiche e il supporto del team centrale

Manuale operativo
Il metodo SD24, procedure e modulistica

Kit brand
1 roll up, 2 quadri SD24, 1 totem da tavolo

Il metodo: tu e SD24

FAI TU			FA SD24	
1 **Contatto** Lead SD24 o cliente tuo. Fissi l'appuntamento — Entro 24 ore	2 **Consulenza** Con il Sistema Unificato: soluzione, analisi e preventivo — 1° incontro	3 **Firma** Il cliente firma e salda il preventivo — Entro 6 giorni	4 **Report** Il legale SD24 studia le carte e prepara il report — Circa 10 giorni lavorativi	5 **Incarico** Il legale presenta il report. Il cliente firma l'incarico — 2° appuntamento

Servizi che proponi ai clienti

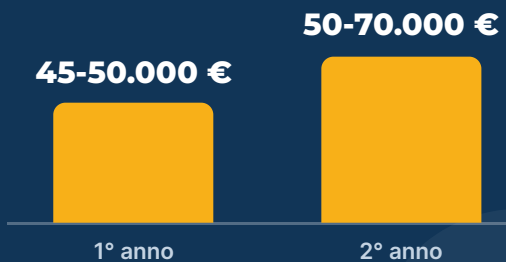
- Rate e finanziamenti
- Tutela della casa all'asta
- Debiti con l'Agenzia delle Entrate
- Sovraindebitamento
- Riabilitazione creditizia
- Difesa legale e contenzioso

Profilo ideale

CHI CERCHIAMO	Imprenditori a tempo pieno: consulenti commerciali, agenti immobiliari, assicuratori
ESPERIENZA	Non richiesta. Gradita esperienza commerciale o finanziaria
SEDE	Non obbligatoria. Se apri un ufficio bastano 30-40 mq
PERSONALE ALL'AVVIO	Il titolare

Quanto puoi fatturare

FATTURATO ANNUO POTENZIALE



Fatturato non garantito. Dipende dall'operato del Partner.